



SalesReport

App para el control de ventas



Introducción a la solución

El dato, Big Data



En español, grandes datos o grandes volúmenes de datos, es un término evolutivo que describe cualquier cantidad voluminosa de datos estructurados, semiestructurados y no estructurados que tienen el potencial de ser extraídos para obtener información.

En el caso de las cadenas de Retail el volumen generado desde distintos puntos (tiendas propias, franquicias, corners, tiendas multimarca, dispositivos móviles, e-commerce, Marketplace & otros) es ingente y difícil de auditar de una manera conjunta.

Una de las propiedades de **CástorRetail GRT** es actuar como contenedor central de toda esa información generada desde software o y dispositivos propios y externos a la propia solución; y esta información crece de manera continuada y desatendida, por lo que los resultados, datos y análisis son muy variables perdiendo valor el reporting tradicional.

Los perfiles directivos y responsables de negocio

Este tipo de perfil no permanece estático en un puesto de trabajo, necesitando acceder desde distintos dispositivos y en momentos concretos a la información.

Dada su actividad, sus desplazamientos y responsabilidades de control estos directivos requieren un dato vivo, cambiante y accesible en todo momento, incluso cuando se encuentran en pleno viaje o desde su hogar. Este hecho hace que un acceso remoto tradicional a una herramienta tipo ERP sea incómoda, demasiado rígida y no responda a dato puntual y concreto que se espera obtener.

Para cubrir esta necesidad, tradicionalmente los departamentos informáticos de las propias empresas ejecutaban tareas programadas que emitían al comienzo o final de la jornada informes estáticos que eran enviados por correo electrónico a estos perfiles y evitar así que ellos mismos tuvieran que acceder a los ERP's o asistirlos cuando se encontraban desplazados, pero estos procesos tienen evidentes inconvenientes a la vez que emiten una fotografía estática en un punto concreto.

Smartphones y tecnología bajo Apps

El acceso al dato a través de Smartphones se ha convertido en un hecho cotidiano para el consumidor final ¿por qué no llevarlo al ámbito empresarial?

La fórmula es sencilla

BigData + WebServices + App para móviles = SalesReport

SalesReport, la solución y tecnología bajo Apps

SalesReport consiste en una solución basada en servicios web, su arquitectura es como sigue:

Servidor de servicios y peticiones



Es un servidor a instalar sobre la central de Cástor y se encargará de atender las peticiones de información y entrega del conjunto de datos obtenidos de la base de datos.

Se trata de una solución independiente que no consume licencias tradicionales de Cástor. Es el cerebro/núcleo de la solución SalesReport y se encarga de atender las peticiones de información desde los smartphones de los directivos.

Gestiona adicionalmente las distintas sesiones, accesos y seguridad de los datos.

App SalesReport



Es una app a instalar sobre dispositivos Android, Iphone o cualquier smartphone que soporte navegación web. Estará instalada en los smartphone, tabletas o dispositivos móviles de los directivos o personal con derecho a acceso de esa información.

Con un interfaz sencillo e intuitivo mostrará el dato caliente, es decir los resultados y transacciones que se están emitiendo en ese momento. Ventas acumuladas del día, 20/80, ABC actual, comparativas entre fechas, etc. El directivo puede consultarlo desde cualquier lugar y en cualquier momento.



Información suministrada por SalesReport

El número de informes y control de datos crece día a día dadas las inmensas posibilidades que esta herramienta otorga, entre otros informes podemos destacar entre otros:

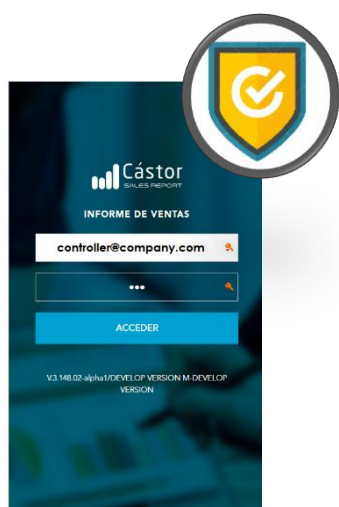


- Presupuestos, pedidos, ventas emitidos entre fechas y comparativos con periodo anterior
- ecommerce)
- Desglose por mercados (países, Masters...)
- Ticket medio por tienda y cadena, líneas medias
- Ventas promedio
- 20/80
- ...

** Es posible además incorporar a petición del Retailer informes específicos o de negocio a medida, para que desde su despliegue se incorpore como una opción natural de consulta en toda su capa directiva.

Seguridad

El acceso a la información se podrá realizar desde cualquier dispositivo con acceso a internet.



- Conexiones seguras HTTPS con control de sesiones.
- El servidor de SalesReport controlará o admitirá peticiones únicamente a usuarios mediante login y password
- Estos usuarios obligatoriamente deben estén dados de alta en la Central CástorRetail de gestión para una doble seguridad
- Cada usuario tendrán asignado un Rol que delimitará a su vez a qué informes puede acceder

Resumen de posibles licencias a adquirir

SalesReport Server

- Es el servidor de servicios web a instalar sobre la central, el encargado controlar accesos, así como de extraer y suministrar la información
- Es necesaria una única licencia por proyecto

App SalesReport Usuario Central

- La aplicación instalada en los distintos dispositivos móviles para la supervisión de informes y datos de toda la cadena de Retail
- El control de licencias/accesos será por usuario y concurrencia.

App SalesReport Usuario Tienda

- La aplicación instalada en los distintos dispositivos móviles para la supervisión de informes y datos de una tienda o un conjunto de tiendas. Generalmente autorizada por los retailers a los multifranquiados o franquicias con modelo de inversión (explotación por personal subcontratado).
- El control de licencias/accesos será por usuario y concurrencia.

¿Cómo comienzo?, siguientes pasos.

El primer paso es conocer tu interés en implantar la solución **SalesReport** en tu cadena comercial. Contacta con nosotros a través de correo electrónico info@aqz.es o bien por nuestra web www.aqz.es

Concretaremos una reunión contigo para enseñarte la solución y definir contigo el arranque.

¡Te esperamos!